

METALIMEX je zavedená, silná a stabilní obchodní společnost působící na tuzemském a zahraničním trhu více než 70 let. Firma patří mezi 100 nejvýznamnějších firem podle řebříčku Czech Top 100. Přidanými hodnotami společnosti jsou dlouhodobá tradice a obchodní know-how, které umožňují nadstandardní plnění individuálních požadavků zákazníků v oblasti obchodování komoditami. Firma patří do významného průmyslového holdingu MTX Group a.s.

Nejlepší pracují pro nejlepší

Pro divizi BRASS & COPPER hledáme kolegu/yni na pozici

KEY ACCOUNT MANAGER

Divize BRASS&COPPER prodává produkci závodu Měď Povrly, který vyrábí válcované a lisované produkty z mědi a mosazi pro více než 25 zemí světa. Divize je složena z části Sales a Sales Back Office. Do Sales týmu divize hledáme KAM, jehož zodpovědností bude péče a servis o stávající klíčové zákazníky a naplňování ročního obchodního plánu divize.

ZODPOVĚDNOSTI:

- Péče o svěřené portfolio stávajících klíčových zákazníků převážně mimo ČR - plnění obchodního plánu, zajišťování dodávek, expedice, kalkulace cen, řešení reklamací, analýzy atd.
- Efektivní komunikace se zákazníky a výrobním závodem (výroba, reklamace, vývoj atd.) a ostatními odděleními firmy
- Budování profesionálních a dlouhodobých vztahů
- Vedení obchodních jednání se strategickými zákazníky, prezentace nabídek a technických řešení, zpracování poptávek a tvorba ideálního produktového mixu
- Mapování konkurence v dané obchodní oblasti
- Mapování trendů na trhu s daným produktem
- Občasné služební cesty k zákazníkům, účast na veletrzích
- Spolupráce na rozšiřování výrobního portfolia
- Reporting

NABÍZÍME:

- Motivační ohodnocení navázané na dodané výsledky nad odpovídající fixní mzdu
- Širokou škálu benefitů (služební automobil, 5 týdnů dovolené, stravenková a benefitní karta, fitness v budově, pojištění, notebook, mobilní telefon atd.)
- Možnost pracovat pro úspěšnou a stabilní českou skupinu s výrobními závody
- Možnost rozvíjet se v oblasti mezinárodního obchodu hutním produktem (stabilita, dlouhodobé zakázky, sériová výroba)
- Možnost pracovat v týmu, ale zodpovídat se za výsledky své práce
- Místo výkonu práce na prestižní adrese na Praze 1 nebo ve výrobním závodu v Povrlech

HLEDÁME:

- Min. SŠ vzdělání
- 3 roky praxe v B2B obchodu s technickým produktem
- Výhodou zkušenost s prodejem hutního materiálu a sériových dodávek
- Znalost sektoru ammunition výhodou
- Praxi nebo chuť pohybovat se v mezinárodním obchodu
- Schopnost aktivně komunikovat v angličtině (další jazyky výhodou)
- Aktivního řidiče se ŘP sk. B
- Schopnost efektivně komunikovat – naslouchat, vyjednávat, řešit problémy, prezentovat
- Chuť aktivně se podílet na výsledku společnosti a jejím dalším rozvoji

V případě, že Vás naše nabídka oslovila, zašlete prosím Váš životopis na e-mailovou adresu: pickova@metalimex.cz

Informace týkající se zpracování osobních údajů naleznete na <http://www.metalimex.cz/o-spolecnosti/ochrana-osobnich-udaju>